



Leitender Verkaufsprofi!

Zur Verstärkung unseres Teams, suchen wir zum nächstmöglichen Termin einen:

Leiter Vertrieb Geschäftskunden (m/w)

Ihre Aufgaben:

- Gesamtverantwortung für den Bereich Vertrieb sowie die fachliche und disziplinarische Teamführung
- Preiskalkulationen sowie Erstellung und Verhandlung von Lieferverträgen für Strom, Gas und Wärme
- Entwicklung von Kundenbindungsstrategien zur Sicherung des Bestandgeschäftes
- Entwicklung von Vertriebs- und Marketingstrategien für Geschäftskunden
- Akquise, Kundenmanagement und ganzheitliche Betreuung der Geschäftskunden
- Entwicklung und Realisierung von neuen innovativen Produkten und Dienstleistungen für Geschäftskunden
- Absatz- und Beschaffungsplanung
- Aufbau von Netzwerken sowie Repräsentation des Unternehmens auf Kundenveranstaltungen
- Projektarbeit

Ihr Profil:

- Erfolgreich abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium oder vergleichbare Ausbildung
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb, idealerweise in der Energiewirtschaft oder in der Region
- Ausgeprägte Kundenorientierung und Vertriebsaffinität
- Unternehmerisches Denken und ziel- sowie lösungsorientiertes Handeln
- Verhandlungsgeschick, Durchsetzungsvermögen und Überzeugungskraft
- Hohe soziale Kompetenz sowie Motivationsstärke
- Sehr gute Team- und Kommunikationsfähigkeit
- Belastbarkeit und ein hohes Maß an Flexibilität

Unser Angebot:

- Außertarifliche Vergütung / Leistungsprämie und zusätzliche ansprechende Sozialleistungen
- Eine interessante, vielseitige und abwechslungsreiche Tätigkeit in einem modernen und erfolgreichen Energieversorgungsunternehmen
- Persönliche Weiterbildungen
- Angenehmes betriebliches und innovatives Arbeitsumfeld

Interesse?

Dann freuen wir uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins an:



Halberstadtwerke GmbH
Wehrstedter Straße 48 • 38820 Halberstadt
Andreas Jahn
Telefon 03941 579338 • jobs@halberstadtwerke.de
www.halberstadtwerke.de